



午前の部 10:00~11:30 【代表理事 三浦 修】

### 【医療介護分野のマーケティング・ブランディング】

クロスフィールズ人財研究所では、7年前から医療介護特化戦略を立て、活動致してまいりました。現在、労務顧問は「医療」「介護」「障害」「保育」の業種が全体(200社)の55%を占めております。これまで開業当初から行ってきました「マーケティング・ブランディング戦略」「助成金」「歯科開業支援」「許認可申請」「労務相談」その他のアプローチについてお話をさせていただきます。

パートナー企業様ご紹介予定 11:30~12:00

午後の部 13:00~16:00

【社会保険労務士法人総合経営労務センター 田中 克己代表】

### 【医療・介護の顧問契約を獲得する手法】

人口減少時代の中での大きな経営課題は、企業が活力を失うことなく生産性を維持向上していくことです。その為の大きな戦略となるのが『働き手の確保』『働き方の効率性アップ』『働き手の質の向上』の3つの方向です。平成18年に開業以来、職員に営業を任せ、新規顧問獲得を維持し増収増益を継続して実現しておられる社会保険労務士法人総合経営労務センターの田中代表から、3つの戦略の内『働き手の確保』という観点から『採用コンサルティングを入口とした労務顧問獲得戦略』について詳しくご解説いただきます。

#### ◆主な講義内容

- ・採用コンサルティングが必要とされる背景
- ・マーケティングにおける採用コンサルティングの重要性
- ・職員でも受注から実務までこなす方法
- ・属人化しないサービス設計方法
- ・助成金に代わる新たなフロント商品

日時：平成30年5月11日(金)

場所：一般社団法人医療介護経営研究会【東京事務所】

◆午前の部 10時00分~12時00分

〒105-0001 東京都港区虎ノ門3-22-11 豊澄ビル2階

◆午後の部 13時00分~16時00分

定員：虎ノ門会場参加枠：15名(定員になり次第締め切らせていただきます)

Webセミナー参加枠：12名(定員になり次第締め切らせていただきます)

受講料：午前の部：無料

午後の部：C-SR会員 5,000円 ※Webセミナーも同額

DVD：C-SR会員 6,000円(税込み) ※終日収録版

※お支払方法…5月会費(6月末引落)と合わせて口座振替とさせていただきます



フリガナ  
事業所名

フリガナ  
氏名

フリガナ  
氏名

をお願いします。

午前のみ参加 午後のみ参加 終日参加 ※終日参加の場合、昼食(お弁当)を準備致します

DVD購入希望(終日を収録したDVD) 6,000円

セミナー終了後、懇親会を予定致しております。 をお願いします。

懇親会に参加します 懇親会には参加しない

FAXにてお申し込みください。【FAX 096-277-1296】